

Stacc kjøper Delfi Data:

- Skal bygge sterkt fintechmiljø i Bergen

- Vår ambisjon er å bygge et internasjonalt finansteknologimiljø med base i Bergen, og et stadig bredere løsningsstilbud. Delfi Data er perfekt match for oss og tar oss et godt steg videre, sier styreleder Henrik Lie-Nielsen i Stacc.

Det Bergens-baserte fintech-selskapet Stacc er i vekst og har store internasjonale ambisjoner. Selskapet, som har spesialisert seg på å levere åpne og fleksible kjernesystemer for bank og finans, har nå kjøpt 51,4 prosent av aksjene i Delfi Data.

Med det sikrer Stacc seg majoriteten i selskapet som leverer rådgivningsløsninger til en rekke banker i Skandinavia. Sentrale ansatte i Delfi Data blir fremdeles med på eiersiden med en eierpost på tilsammen mer enn 40 prosent.

- Delfi Data er en ledende og svært kompetent leverandør av rådgivningsløsninger i bankmarkedet med 140 banker på kundelisten, og mange tusen bankrådgivere benytter selskapets løsninger daglig. Selskapet har lang erfaring, moderne og fleksible løsninger, en bred kundeliste og en faglig sterk stab. De kan bransjen, sier Henrik Lie-Nielsen, styreleder i Stacc.

Daglig leder i Delfi Data, Bjørn Carlsen ser frem til tett og godt samarbeid.

- I Stacc får vi en industriell eier med spisskompetanse på digitalisering, produktutvikling og med et offensivt og strategisk blikk på markedet. At vi kompletterer hverandres tjenestetilbud er selvsagt et stort pluss, sier Bjørn Carlsen.

I et marked der kundene forventer stadig mer selvbetjening og digital rådgivning, er Lie-Nielsen overbevist om at Stacc vil tilføre kompetanse på digitalisering og brukeropplevelse for sluttkunden, viktige komponenter for å lage neste generasjons rådgivningsplattform.

- Vi gleder oss å ta fatt på å skape en ny generasjon digitale rådgivningsløsninger, der plattformen ligger i skyen. Vi har allerede vært i kontakt med flere banker som jakter posisjonen som den digitale relasjonsbanken, sier han.

- En frittstående spareapp er ikke i nærheten av nok. Målet er å utvikle en ordentlig digital rådgiver til kunden. Neste generasjons rådgivningsplattform er et sted hvor bank og kunde kan samhandle med kundens økonomiske situasjon og mål som utgangspunkt - og hvor både plattform og bank er tett integrert, legger Bjørn Carlsen i Delfi Data til.

Målet er å videreutvikle Stacc som navet i et økosystem av plattformsselskaper med fokus på videre digital produktutvikling, og bli en stadig mer sentral partner for norske banker.

- Markedet trenger nye og bedre løsninger. Det er et begrenset antall aktører i markedet og digitalisert rådgivning har vært underinvestert i bankene i lang tid. Langsiktig tenker vi at det kan være fullt mulig å tilby gode digitale private banking-løsninger til nær sagt alle, sier Lie-Nielsen.

Samlet vil Stacc og Delfi Data ha mer enn 50 ansatte i Bergen og en forventet omsetning på 64 millioner kroner i 2017. Lie-Nielsen utelukker ikke ytterligere oppkjøp.

- Vi skal vokse videre organisk og sikter mot 100 millioner i omsetning innen tre år. Men det finnes flere nisjeløsninger fra eksisterende aktører og startups som har et stort potensiale - der vi i Stacc kan bidra med strategi, produkt- og virksomhetsutvikling og distribusjon, sier han.

Fakta: Delfi Data

Leverer rådgivningsløsninger til de fleste av Norges banker. Har 35 ansatte og holder til i Solheimsviken i Bergen.

Etablert i 1981.

Omsatte for 49 mill i 2016, med et resultat på 2,3 mill.

Fakta: Stacc

Utvikler kjernesystem for bank og finans i Norge, og nylig internasjonalt med Monobank i Finland. Har 13 ansatte og holder til på Nøstet i Bergen.

Omsatte for 13,6 mill i 2016, med et resultat på 2,9 mill.

Sikter mot en omsetning på 100 mill innen tre år.

Kontaktpersoner:

Henrik Lie-Nielsen

Styreleder, Stacc

+47 92404152

henrikln@me.com

Bjørn Carlsen

Daglig leder, Delfi Data

+4791193855

bjorn.carlsen@delfidata.no